

FÓRUM Találkoztak a megye gazdasági és politikai szereplői.

Egyedül nem megy: össze kell hangolni a feladatokat, a kamara nyitott az együttműködésre.

A vállalkozók a vállukat nyomó terhek enyhítésében reménykednek.

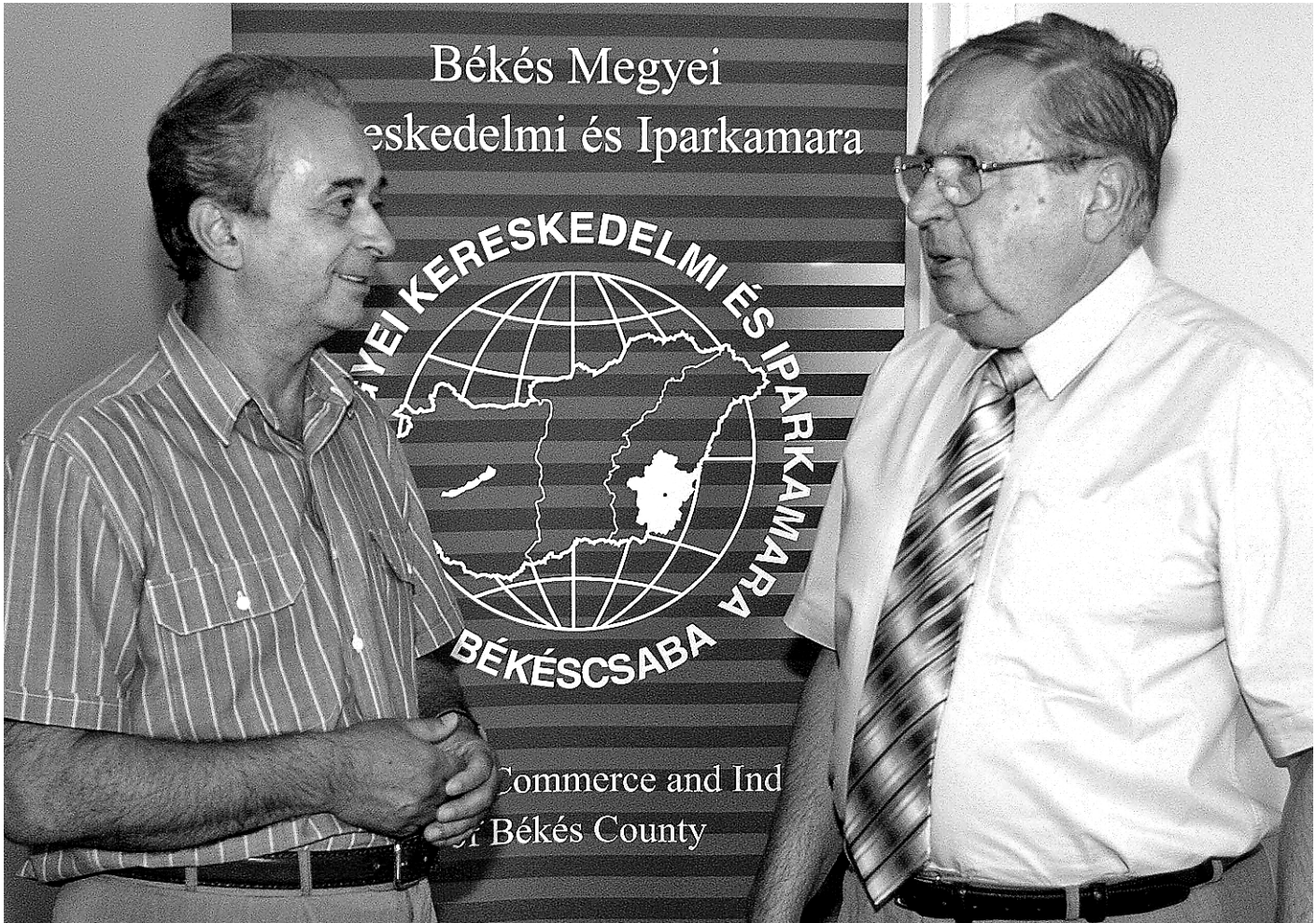
AZ ÖSSZEFOGÁS EREJÉBEN BÍZNAK

Nem finomkodtak a vállalkozók: a megyeházán rendezett fórumon ki-mondták, mi a problémájuk. A felek persze nem értettek mindenben egyet, azonban az mindenki számára világos volt: valamit tenni kell.

Csiszér Áron

A körbetartozást nevezte a honi gazdasági élet egyik legnagyobb rákfénéjének az orosházi Zsikó István.

— Huszonötmilliósi kintlévőséggel zártam emiatt, banki kölcsönnel fizettem az adóhivatalnak. Ha ezen az úton haladunk tovább, hamarosan padlóra kerül a vállalkozók többsége, hiszen ebből a körből egyszerűen nem lehet kikerülni — hangzottatta Zsikó István. Meglátása szerint ebből a csapdából is van kiút, ám ahhoz markánsabb állami szerepvállalásra volna szükség. Nem új bank, hanem egy adósságkezelő pénzintézet létrehozását tartaná üdvösnek az orosházi vállalkozó, amely mögött ott állna az állam. Zsikó István végül feltet-



Szabó Géza alelnök és Hódsági Tamás elnök is felemelte szavát a vállalkozókat sújtó terhek enyhítése érdekében a békéscsabai fórumon.

múltban kiírt pályázatoknál például joggal sérelmezhetjük: egy ember alkalmazására nem lehetett igényt benyújtani, csak három-ötre — hangsúlyozta Juhos János.

— Mit nyújthat egy város a vállalkozóknak? — tette fel a kérdést Vantara Gyula. Békéscsaba polgármestere nem véletlenül hozta fel a témát, a megyeszékhely ugyanis tett lépéseket a gazdaság szereplőinek a segítésére. Vantara Gyula a vállalkozóbarát, egyablakos ügyintézés 2008 végi kialakítását említette, s arra figyelmeztetett: egyre sürgetőbb feladat a képzési rendszer átalakítása. El kell érni, hogy Békéscsabán se diplomás munkanélkülieket képezzen a főiskola (a polgármester itt a személyügyi szervező vagy andragógia szakos hallgatók nagy részére utalt).

A fórum mindazonáltal nem csupán a panaszáradatról szólt. A mezőhegyesi Jeszenka Zoltán — aki nemrég az év ipari vállalkozása címet vihette haza — megjegyezte, hogy több olyan információhoz is hozzájutott a közönség soraiiban ülve, amelyért érdemes volt Mezőhegyesről Békéscsabára utazni.

Adócsökkentés nélkül nem lesz versenyképesség

Nem sugárzott az optimizmus dr. Dancsó József jobboldali országgyűlési képviselő szavai:

Dancsó József: „Évek óta megy a hülyítés!”



ből, aki a szocialista Veress József szavaira úgy reagált: mintha nem is egy országban élnénk. — Évek óta megy a hülyítés a 44-essel kapcsolatban, pedig az nem oldja meg a gondokat, ahogy Szeged gazdaságán sem segített az M5-ös. A kiírt programok nagy része nem a Viharsarokban élőknek szól, márpedig saját erejéből ez a térség nem tud kilábalni a mélyből; Békés megye önerőből nem lesz versenyképes — fogalmazott a honatya. Dancsó József szerint az adóterhek csökkentése nélkül nem lehet kitörni a jelenlegi struktúrából, márpedig így jelentősen romlani fog a közszolgáltatások színvonala.

te a kérdést: — Miért mindig azt ütik, aki a terheket viseli?

A mezőberényi Valnerovitz Kálmán saját elmondása szerint 1963 óta dolgozik vállalkozóként. Ő is úgy látja, hogy a kitöréshez elmaradhatatlanul szükség van arra, hogy ide pénzt pumpáljanak. Sérelmezte ugyanakkor, hogy a multicegekkel szemben hátrányosan különböztetik meg a kisvállalkozókat. Míg neki szakképzett alkalmazottat kell foglalkoztatnia, addig a Békés megyében megtelepedett multiknál szakirányú végzettség nélkül, s persze minimálbérért vállalhatnak munkát az emberek. — Multikat nem zárnak be lejárt szavatosságú termék miatt — erősítette Valnerovitz Kálmán szavait Hódsági Tamás

■ „Nem sok minden történt a multicegek megzabolázása érdekében.”

kamarai elnök. Juhos János alelnök pedig arra hívta fel a figyelmet, hogy kevés intézkedés szolgált az elmúlt években a szürke- és a feketegazdaság kifehéritését. A multikkal kapcsolatos politikát kollégáihoz hasonlóan ő is kárhóztatta, megemlítve a sok problémával küzdő pályázati rendszert.

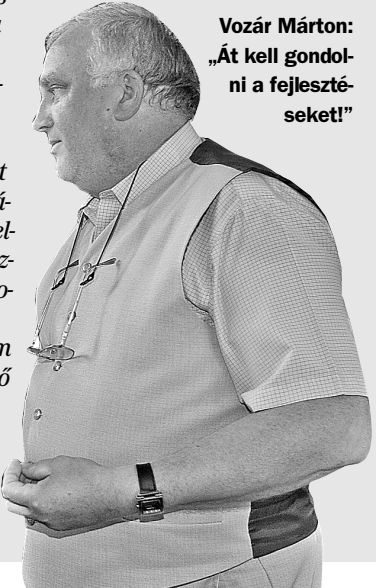
— Nem sok minden történt a mögöttünk álló időszakban a hatalmukkal gyakran visszaélő multicegek megzabolázása érdekében. Úgy tapasztaljuk, mintha őket nem is ellenőrizné senki, míg a kisebbek nyakán állandóan ott lóg valamilyen hivatal. A versenyképességet és az esélyegyenlőséget úgy tudnám elképzelni, ha e téren változások történnének. A közel-

Tizenhét új csapás: egyre nehezednek a terhek

Tizenhét olyan új teherrel beszállt Vozár Márton, a kamara kereskedelemmel, idegenforgalommal és szállítmányozással foglalkozó tagozatának a vezetője, melyek idáig nem voltak. A szakember hangsúlyozta: a vállalkozói panaszáradat mögött vannak jogtalan megállapítások is, s ezért önmérsékletre intett. Meglátása szerint azonban a jogos felvetéseknek érvényt kell szerezni, így egyszer jó volna egy komoly tervet is megvalósítani. Vozár Márton a kereskedelem területén a sok külső szereplő káros hatásáról, a turizmus terén pedig a minőségi szolgáltatások iránt növekvő igényekről szólt. A szállítmányozással kapcsolatban

arra hívta fel a figyelmet, hogy megyénk egyre inkább tranzitterületté válik.

Vozár Márton: „Át kell gondolni a fejlesztéseket!”



Veress József szerint a következő három-négy évben évtizedekre eldőlhet a sorsunk: Arad kertvárosa leszünk, vagy követjük a prosperáló Burgenland példáját

Három-négy évig még adott számunkra a lehetőség, hogy ne Arad után kullogjunk, hanem az ottani fejlődés lendületét is kihasználva, akár a határ túloldalán zajló folyamatokat is számunkra jó irányba befolyásolhassuk. Veress József országgyűlési képviselő, az MSZP megyei elnöke legalábbis úgy látja: vagy követjük a határ menti voltából komolyan profitáló ausztriai Burgerland példáját, vagy Arad kertvárosa leszünk. A baloldali politikus így kezdte felszólalását: — Hadd legyek egy kicsit provokatív! Most kell ugyanis döntelnünk, hogy megyünk, vagy csak visz majd bennünket a fejlődés. Van még esélyünk lemaradni a burgenlandi típusú dinamikus előrelépést, mely a határon túlról hozhat komoly

bevételt térségünknek, hisz odaát az igazán szerves fejlődésnek még az elején tartanak. Persze ehhez először is világos képet kell alkotnunk ahhoz, hogy melyek a legfontosabb fejlesztési elképzeléseink — hangsúlyozta a képviselő. Veress József a Viharsarok szempontjából az egyik legnagyobb problémának nevezte, hogy bár igen komoly mennyiségű forráshoz jutott a megye, ezek leginkább a közsférát erősítették, nem pedig a vállalkozásokat. Márpedig el kell érni, hogy minél több tőkeerős vállalkozás legyen a térségben. — Három-négy nagy, legalább Linamar nagyságú cég ki tudná húzni a megye szekerét a kátyúból. Ezek köré ugyanis nagyon komoly, kis- és középvállalkozókból álló hálózatot lehetne ki-

építeni, amely ha egyszer „pályára áll” megerősödik, akkor már nagy bajuk nem eshet. Persze mindaddig, amíg hiány mutatkozik a képzett munkaerőből, jóval nehezebb lesz ezeket az elképzeléseket megvalósítani — figyelmeztetett a politikus, kiemelve, hogy a világpiacon réseket kell megtalálniuk a kkv-knak. Vagyis olyan termékeket kell gyártani, amelyeknek ugyan szűk a piacuk, ám egy-egy cég meg tud élni belőlük. A kkv-k támogatásával kapcsolatban felhívta a vállalkozók figyelmét a Jeremie-programra. A Jeremie célja, hogy hatékonyabbá tegye — az Európai Befekteté-



Veress József: „Le kell vetni a hurrapesszi mizmust!”

si Bankot és az EIF-et tömörítő — EIB Csoport kis- és középvállalatokat támogató eszközeit. A programmal azt szeretnék elérni, hogy a támogatások helyett kerüljenek előtérbe az olyan piaci alapú eszközök, mint a kölcsönök, a magántőke, a vállalkozási tőke és a garancia. Veress József kiemelte: emelt szintű lesz a hitelhez jutás lehetősége a hátrányos helyzetű térségekben. Az országgyűlési képviselő nem rejtette véka alá a 44-es úttal kapcsolatos véleményét sem, mely markánsan eltér legtöbb Békés megyei politikustársától. Fontosnak tartja ugyan a fejlesztést, azonban úgy látja, hogy az már sokkal inkább pszichológiai tényezővé vált Békés megye fejlődése szempontjából, mintsem gyakorlati ügy-

gyé. Hisz mire az út teljes hosszában és szélességében megépülne, addigra a legfontosabb dolgok már eldőlnének. Vezetetül felhívta a figyelmet arra, hogy optimistábban kell hozzáállni, s tevékenyebben kell fellépni, ha előrébb akarunk jutni. — Jellemző a megyére a „hurrapesszimizmus”. Ha van egy óránk egy fontos témára, ebből negyvenöt percet biztosan azzal töltünk, hogy megbeszéljük, mi nem megy, s csak tizenöt percet fordítunk arra, hogyan lehet megoldani a problémát. Ha ezen sikerül változtatni, sokkal nagyobb eséllyel érhetjük el, hogy ne Arad kertvárosa legyünk, hanem hátrányos, de nem reménytelen helyzetből indulva befolyásolói a határ túloldalán zajló folyamatoknak is.

INTERJÚ

Egyre több feketemunkást buktatnak le

A munkavédelmi intézkedésekről beszélt a napokban a Békés Megyei Kereskedelmi és Iparkamaránál Vavrek András, az Országos Munkavédelmi és Munkaügyi Felügyelőség Dél-alföldi Munkavédelmi Felügyelőségnek igazgatóhelyettese.

– Nemrég tartották a halott és megrokkant dolgozók világnapját. Idén mit ellenőriznek, hogy megelőzzék a tragédiákat?

– Többek között azt, hogy mindent megtesznek-e az építőiparban a leesés ellen, szabályosan végzik-e a villamos szabadvezetékeknél a munkát. Azt is nézzük, hogy a hát- és derékfájás kockázatával járó munkaköröknél betartják-e az előírásokat.

– Eddig mit tapasztaltak a vizsgálatoknál?

– Az első negyedévben elsősorban a feketefoglalkoztatás miatt kellett intézkednünk. Riasztó, hogy 2007 első negyedévében már több be nem jelentett munkavállalóval találkoztunk, mint 2004-ben egész évben. A munkaidő szabályait megsértették több cégnél.

– Munkavédelem tekintetében miben vétenek a cégek?

– Az eltávolított védőburkolatok, biztonsági berendezések okozzák az egyik legtöbb kockázatot. Ugyanakkor nagy a be- és leesési veszély, nem véletlenül ezt ellenőrizzük ebben az évben fokozottabban. Az építőipar a legbalesetveszélyesebb ágazat. ■ F. G. K.



Vavrek András: „Bőven akad tennivaló.”

Utolérhetjük az Uniót

VÁLTOZÁS Egyre kedvezőbb a kép a magyarországi beszállítókról

A magyar vállalkozások tőkeszegények, elavult technológiát alkalmaznak, alacsony hatékonysággal dolgoznak – indokolják a nemzetközi cégek, hogy a hazai vállalkozások többsége miért nem tud megfelelni a beszállítókkal szemben támasztott követelményeknek. A helyzetről Kárpáti Sándorral, az ITD Hungary beszállító és tanácsadó központjának vezetőjével beszélgettünk.

Molnár Pál Márton

– Ön szerint jogosak-e a hazai beszállító szakmát érő kritikák?

– Az elmúlt néhány évben pozitív előrehaladást lehetett észrevenni ezen a területen. A kisebb és nagyobb cégek egyaránt felismerik, hogy csak hatékony, pontosan kidolgozott üzleti tervekkel, stratégiával lehet boldogulni a piacon. Fokozatos fejlődés tapasztalható, egyre intenzívebb a vállalkozások marketingtevékenysége. Sok cég komoly informatikai alapokat teremtett működéséhez és lényegesen több idegen nyelven beszélő szakembert alkalmaz. Ezek azok az összetevők, amelyek versenyképesebbé tehetik a beszállítási profillal rendelkező cégeket.

– Mégis miben van lemaradása Magyarországnak ebben a szférában?

– A legtöbbször a hibás ajánlatszámítások okozzák a problémát a beszállítók és alkalmazók kapcsolatában. Sok cég túlbecsült vagy éppen alulbecsült ajánlatot tesz le a leendő megbízó asztalára. Emellett a beszállításra pályázók tárgyalási készségében is komoly hiányosságok vannak.



Kárpáti Sándor: „A beszállító szakma fejlődéséhez fontosak a tapasztalatcserék, üzletember-találkozók.”

FOTÓ: LEHOCZKY PÉTER

Békésben még szükség van további fejlesztésekre

– A Békés megyei beszállítással foglalkozó vállalatokról felelős a kép. Vannak nagyon magas színvonalon dolgozó cégek, de előfordul kevésbé jól működő vállalkozás is. Röviden azt mondhatnám, van még fejleszteni valójában a térségnek ezen a területen. Az ezzel a profillal boldogulónak úgynevezett horizontális együttműködést kellene megvalósítaniuk. Tehát a kis- és középvállalatok összefogása szükséges a lehetőségek hatékonyabb kihasználása érdekében. Ez a probléma egyébként nem csak térségi sajátosság, az egész országban ilyen közös tervezésre, munkára lenne szükség – tájékoztatott a megyei beszállítás helyzetéről, sajátosságairól Kárpáti Sándor.

valósítaniuk. Tehát a kis- és középvállalatok összefogása szükséges a lehetőségek hatékonyabb kihasználása érdekében. Ez a probléma egyébként nem csak térségi sajátosság, az egész országban ilyen közös tervezésre, munkára lenne szükség – tájékoztatott a megyei beszállítás helyzetéről, sajátosságairól Kárpáti Sándor.

– Milyen területeken tud segíteni az ITD Hungary a magyarországi beszállítók felzárkóztatásában?

– Üzletember-találkozókat szervezünk, ahol a nagyvállalatok, valamint a kis- és középvállalatok, tulajdonképpen a leendő megbízók és az alkalmazásra várók találkozhatnak. Ezek a rendezvényeken komoly tárgyalások, tapasztalatcserék folynak. A résztvevők megismerkedhetnek például az őket érintő követelményrendszerrel. Tíz százalékuk pedig általában további kapcsolatban marad leendő munkaadójával. Így mindenképpen gyümölcsözők számukra ezek a programok.

– Azt mondják, hogy beszállítónak lenni nem jelent könnyű pénzszerzést.

– Én nem így fogalmaznék, inkább azt mondanám, hogy gyors nyereségre nem számíthatnak azok, akik ebben a szakmában tevékenykednek. Hosszú távon kell gondolkodni.

– Azért érkezett Békés megyébe, hogy szóbeli együttműködési megállapodást kössön a kamarával a beszállítói tevékenység támogatására. Miért lehet kedvező ez a térségre nézve?

– Egy regionális beszállítói klub létrehozása szerepel a terveink között. A meglévő kialakult réteg mellé szeretnénk kezdő vállalatokat is bevonni. Most adtunk ki például egy útmutatót, ami éppen ezeket a cégeket segítené a beilleszkedésben, hiszen az információk átadása az egyik legfontosabb szempont. Hasonlóan az ország más pontjaihoz itt is szeretnénk tétő alá hozni szakember-találkozókat. Ezekre az összejövetelekre aztán a határ másik oldaláról, például Romániából is érkezhetnének partnerek. Tehát röviden összefoglalva: a beszállító szakmauniós szemléletváltásának alapjait teremtheti meg a kamarával való közös munka.

Szabadságunk egynegyedéről saját magunk hozhatunk döntést

A legfontosabb munkaügyi változásokról tartott előadást nemrégiben Nagymihály János, az Országos Munkavédelmi és Munkaügyi Felügyelőség Dél-alföldi Munkaügyi Felügyelőség vezető főtanácsosa.

A Békés Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Kht. szervezésében megszervezett szakmai napon a szakember egyebek mellett elmondta, hogy eddig kivételesen fontos gazdasági érdekre hivatkozva a következő esztendő június harmincadjáig vagy ha a kollektív szerződés így rendelkezett, december harmincegyedikéig lehetett kiadni az előző évi szabadságot.

■ **Hivatalból is vizsgálhatják a munkaügyi ellenőrök, hogy betartják-e a kollektív szerződés bértarifa-megállapodását.**

A törvényhozók most meghatározták, milyen indokra lehet hivatkozni. A munkaügyi ellenőrök tapasztalata, hogy sokszor nincs elfogadható magyarázat. Nagymihály János találkozott már olyan esettel, amikor a dolgozókkal kivetették a szabadságukat azért, mert például nem kapott munkát a cég és nem akartak személyi bért (állásidőt) fizetni. Olyan is előfordult, amikor már a következő év szabadságának a terhére számolták az állásidőt, így akadt olyan dolgozó, aki már év közben tudta, hogy a következő esztendőre legfeljebb öt nap szabadsága marad. Ez szabálytalan.

A munkavállaló a szabadságának egynegyedéről maga rendelkezik, ha tizenöt nappal korábban jelzi a munkaadójának, mikor akar élni a lehetőséggel. Sőt, ebből az egynegyedből három napot kivethet úgy is, hogy csak közvetlenül előtte szól, de ehhez megfelelő indokot kell felmutatnia.

Új szabály, hogy már nemcsak akkor vizsgálhatják a munkaügyi ellenőrök, hogy egy cégnél betartják-e a miniszter által kiterjesztett kollektív szerződés bértarifa-megállapodását, ha bejelentés érkezett, hanem hivatalból is. Ilyen bértarifa-megállapodás a sütő- és az építőiparban érvényes. ■ F. G. K.

Korszerű informatikai eszközök nélkül nem lehet előrelépni

BÉRLÉS Új szolgáltatás a kamarai tagok részére a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara kezdeményezésével

Informatikai eszköz-bérlési lehetőség nyílt a kamarai tagok részére a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara kezdeményezésével. A részletekről Tóth Zsoltot, a megyei kamara titkárát kérdeztük.

– Mi ez az új szolgáltatás?

– Ez egy, az interneten keresztül történő informatikai eszköz-bérlési lehetőség, amelyet csak kamarai tagok vehetnek igénybe. A konstrukció lényege, hogy a pénzügyi szolgáltató – a Siemens Leasing Kft. – 36 hónapos futamidőre megfinanszírozza a vállalkozók által kiválasztott eszközöket, amelyeket egy logisztikai

A megyei kamaránál az ügyintézésben is segítenek

Az ügyintézéshez kialakítottak egy internetes adminisztrációs felületet, amelyet minden tag-vállalkozás elérhet az Üzlet@Hálón portál azonosítójával, a www.uzlethalon.hu honlapon keresztül, a LOGIR2 rendszerbe belépve. Azok a

kamarai tagok sem maradnak segítség nélkül, akik még nem rendelkeznek internet-eléréssel, őket készséggel várják a kamara ügyfélszolgálatán, ahol segítenek mind a kínálat bemutatásánál és a kiválasztásnál, mind a megrendelésnél.

– Miért előnyös ez a konstrukció a vállalkozásnak?

– Sokféle árkategóriájú, technikai paraméterekkel rendelkező eszközök közül lehet választani, amelyet „házhoz” szállítanak külön költség nélkül, a garanciális javításokat is helyben végzik. Nem kell egy összegben az informatikai fejlesztéseket kifizetni és tárgyi eszköz-nyilvántartásba (leltárba) venni, illetve a hároméves bérleti időszak lejártá után a vállalkozó jelképes összegért megvásárolja a bérelt eszközöket. Törekedtünk arra is, hogy a konstrukció finanszírozása forint alapon, árfolyamkockázat nélkül történjen.

Tóth Zsolt: „Nem kell egy összegben fizetni.”



FOTÓ: LEHOCZKY PÉTER

– Kik a partnerek ebben a konstrukcióban?

– A pénzügyi finanszírozó a Siemens Leasing Kft. Az első körben kiválasztott beszállítók a Partner Computer Kft., a Polygon Informatikai Kft., a FEFO Computer, a Nádor Rendszerház, a Humansoft és az Albacomp.

– Milyen termékeket bérelhetnek a rendszerben a vállalkozók?

– Korszerű informatikai eszközök sokasága van a rendszerben: asztali számítógépek, operációs rendszerrel, monitorok, nyomtatók, notebookok, szerver gépek, stb. ■ P. R.

HÍREK

BESZÁLLÍTÓK. A világ egyik vezető mezőgazdasági gépgyártó vállalata, a CLASS csoport is csatlakozott a gazdasági tárca és az ITDH Magyar Befektetési és Kereskedelemfejlesztési Kht. által 2005-ben indított Beszállítói Programhoz és annak hálózatépítési moduljához. A program és a modul elsődleges célja a végtermék-előállító nagyvállalatok és az integrátorok, valamint a beszállítók kapcsolatainak kialakítása, elmélyítése, hatékonyan működő beszállítói hálózatok létrejötte. Nagy lehetőség a hazai cégeknek, ha egy multinacionális vállalat üzleti partnerének választja őket. A vállalkozások 20 százalékának már van beszállítói státusza.

OFA Az Országos Foglalkoztatási Közalapítvány pályázatot hirdet „A kisvállalkozások versenyképességének fejlesztése, munkavállalói létszámuk növelése” támogatási program megvalósítására mikro- és kisvállalkozások számára. A program célkitűzései a működő kisvállalkozások gazdasági versenyképességének javítása. Emellett cél a munkanélküliek alkalmazásával a települések foglalkoztatottsági szintjének növelése és gazdasági felzárkóztatásának elősegítése. A részletes dokumentáció letölthető a www.ofa.hu címről.

KÍNA Magyarország részt vesz a november 22-24. között, Pekingben megrendezendő Közép-kelet európai és latin-amerikai országok áruinak kiállításán. A rendezvényre azzal a céllal kaptak meghívást az egyes országok, hogy segítsék a Kínával szemben jelentős kereskedelmi deficittel rendelkező államok exportját a mezőgazdasági termékek, élelmiszerek, italok, borok és élelmiszeripari eszközök, berendezések terén. A területet és a standokat ingyen bocsátják rendelkezésre. Érdeklődés esetén keressek Puskás Zsuzsannát július 13-ig ezen az e-mail címen: puskas.zsuzsanna@mkik.hu.

NORVÉG ALAP A Nemzeti Fejlesztési Ügynökség június 1-jén újra megnyitotta az EGT és Norvég Finanszírozási Mechanizmusok programra való pályázás lehetőségét. Továbbá a Nemzeti Kapcsolattartó mintegy (a menedzsmentköltségeket is tartalmazó) 6,5 millió eurós NGO Alap létrehozásáról is döntött, amely meghirdetésére a közeljövőben fog sor kerülni.

A keze alatt csoda készül

MESTERLEVÉL Több mint tíz év gyakorlat után újat akart tanulni

Nyolcvanegyen vehettek át mesterlevelet a Békés Megyei Kereskedelmi és Iparkamara ünnepségén nemrég. Az esküt a békéscsabai Kovács Zoltán karosszérialakatos olvasta fel.

Fekete G. Kata

– Miért érezte fontosnak, hogy mesterlevelet szerezzen? – Tizenkét éve dolgozom a szakmában és már szükségét éreztem annak, hogy egy szinttel feljebb lépjek, csiszoljam, bővítssem a tudásomat. A képzésen mindent megkaptam, amit vártam. Először az alapokat ismételtük át, aztán tértünk át új területekre. Tanultunk pedagógiát és vállalkozási ismereteket is. Az előbbi a munkatársakkal, a tanulókkal való kapcsolatot javította, erősítette meg, az utóbbi pedig már elengedhetetlenül fontos a mai világban.

– Munka mellett mennyi ideje jutott a tanulásra? – Igazából esténként és hétvégenként tudtam készülni. Szerencsésnek mondhatom magam, mert a családom, a feleségem és az ötéves kislányom megértette, milyen fontos nekem ez a mesterlevél. Az átdó ünnepségre is eljöttek. A képzéseket úgy szervezte a kamara, hogy munka mellett el tudjunk menni és végül is öt-hat hónappal a kezdés után levizsgáztunk. A végső megmérettetésen nagyon izgultam, hiszen 12-13 éve nem ültem már iskolapadban. Szokatlan volt újra vizsgára magolni. Az viszont tetszett, és megnyugtató, hogy lépcső-

ről lépcsőre haladtunk, hagytak időt mindent elsajátítani. Az, aki lelkiismeretesen készült, nem bukott meg.

– Hogyan került kapcsolatba a kamarával? – A főnökömön és egy ismerősömön keresztül és csak jót mondhatok. A szerve-



FOTÓ: LEHOCZKY PÉTER

Csongrád és Pest megyéből is jöttek Csabára

A kamara legutóbbi ünnepségén kizárólag férfiak vettek át mesterlevelet. A villamosmérnökök, autóvillamossági szerelők, karosszérialakatosok, kőművesek, hentesek és mészárosok a megye minden területéről érkeztek. Akadt olyan mester is, aki Pest, illetve Csongrád megyéből utazott Békéscsabára a képzésre. Az oklevélek átadására olyan sokan voltak kíváncsiak, hogy megtelt a városháza díszterme.

zetnél mindenben segítettek, amiben csak kértem.

– Miért szereti a szakmáját? – A végeredmény miatt. Az, amit egy karosszérialakatos csinál, igazán látványos, néha csoda születik. Sok kihívással találkozunk. Amikor például egy gazdaságilag totálkárosnak nyilvánított autót kell összerakni, az embert próbáló feladat, hiszen ez azt jelenti, hogy annyira összetört a jármű, hogy többbe kerül a roncsot javítani, mint amennyit a baleset előtt ért a járgány. Soha

nem szabad nekiesni a munkának, le kell ülni és át kell gondolni, hogy melyik alkatrész menthető meg, újakat honnan lehet szerezni és egyáltalán hogyan dolgozzak majd. De az a pillanat szinte mindent megér, amikor két-három hét múlva jön a tulajdonos a kocsiért és meglátja, mi lett a roncsból.

– Sok csúnya baleset végeredményét látja. Nem fél autózni? – Nem gondolok a szerencsétlenségekre, mert az élet kiszámíthatatlan. Én ugyan betartom a szabályokat, óvatosan vezetek, de soha nem tudhatom, mikor hajt belém egy őrrült. Azt viszont elmondhatatlanul igazságtalannak tartom, hogy sokszor éppen a véten fél sérül vagy hal meg.

Villamosmérnökök, autóvillamossági szerelők, karosszérialakatosok, kőművesek, hentesek és mészárosok

Villanyszerelők	Autószerelők	Rakovics András	Takács Lehel	Kőművesek	Stephán András
Bukva Lajos	Bányai István	Süle Árpád	Tóth Csaba	Bangó Gábor	Tóth Sándor Olivér
Gulyás János	Drimba Roland	Szepesi Zsolt	Karosszérialakatosok	Bangó Zsolt	Üveges László
Józsa Zoltán	Fodor László	Szöke Gábor	Baráth Ferenc	Csarnai András	Hentesek és mészárosok
Kaucsics Sándor	Guti Sándor	Autóvillamossági szerelők	Bella Zoltán	Csávás Sándor	Baranyi József
Marik Tibor	Gyaraki Viktor	Csillik Pál	Darida Zoltán	Farkas János	Kovács Sándor
Olej János	Juhász László	Fehér Attila	Gubeny György	Fodré Gábor	Kugyela Zoltán
Opauszki János	Korcsok Albert	Garai Miklós	Hajdú László János	Kocsor Sándor	Márton Péter
Páncél Kornél	Magyar Zoltán	Kardos László	Hipszki Csaba Pál	Kovács Gábor	Molnár Imre
Pete Gábor	Molnár László	Papp László	Kesjár Attila	Nyerges Béla	Nagy Tibor
Rákóczi István	Molnár László	Rácz István	Kovács Zoltán	Ondos János	Nánási Zsigmond
Szpisjak János	Muntyán György	Rálik Roland	Miklya László	Pap Kálmán László	Pallér Sándor
Tadanai János	Nagy János	Süle József	Papp Mihály	Pardi János Gáspár	Romvári Ferenc
Vincze Elek	Petneházi Krisztián	Tadanaj Pál	Pataki Zsolt	Simcsik Ferenc	Valkai Gábor
			Szabó Zoltán	Szabó Ferenc Zsolt	Vata Péter

A kölcsönös és eredményes együttműködésben bíznak a felek

EGYEDÜLÁLLÓ Megállapodás született a kamara és az Orosházi kistérség között a gazdaság fejlesztése érdekében

Érdemes biztosítani a kamara rendelkezésére álló komoly szakmai háttérrel az Orosházi kistérség vállalkozói számára – indokolta röviden a megállapodás fontosságát Németh Béla. Az Orosházát és környékét összefogó társulás tanácsának az elnöke komolyan gondolta, amit mondott, ugyanis azzal a lendülettel rögtön a Békés Megyeért kitüntető címre is javasolta a velük megállapodó szervezetet.

A felek többek között azt is rögzítették: a kamara vállalja, hogy ellátja az Orosházi kistérség gazdasági szereplőinek a gazdasági tevékenységével kapcsolatos, lehetőség szerinti

segítségét. Az érdekvédelmi szervezet ezen túl szaktanácsot ad, közvetíti a piaci információkat, valamint elérhetővé teszi számukra teljes körűen a szolgáltatásait.

A minél eredményesebb együttműködés érdekében per-

sze a kistérség sem maradhat el a kamara mögött, s hogy ez így is lesz, arra garanciát nyújtanak a megállapodás egyes pontjai. A társulás gazdasági tárgyú előterjesztéseinél a kamara véleményét is kikérik, s a benyújtott előterjesztéseknél feltünté-

tik a lényeges kérdésekben eltérő kamarai álláspontot. Az el nem fogadott véleményekről, illetve azok szakmai indokairól a kistérség tájékoztatja a kamarát. A társulás alkalmazottai a pályázatfigyelő tevékenységük során kitérnek a kistérség és a kamara közös pályázati lehetőségeire, valamint a kistérség gazdasági szereplői számára potenciális forrást jelentő lehetőségekre is. A társulás a kistérség gazdasági szereplőinek az igényeit is megpróbálja hatékonyabban kielégíteni, ezért a kamara számára alkalmanként helyet biztosít saját ingatlanában, amiről a kistérség vállalkozóit tájékoztatják.

■ Cs. Á.



Új utakon jár a két elnök. Képünkön Németh Béla és Hódsági Tamás.

FOTÓ: LEHOCZKY PÉTER